

**Principalele declarații ale președintelui Comisiei pentru afaceri europene  
Ana Birchall la dezbaterile “Acordul de Parteneriat Transatlantic pentru  
Comerț și Investiții și impactul asupra României”**

15 iunie 2016

Stimate domnule președinte, domnule viceprim-ministru, excelențele voastre domnilor ambasadori, onorat auditoriu, doamnelor și domnilor. Permiteți-mi să încep prin a-mi exprima satisfacția pentru faptul că am reușit să organizăm, astăzi, la nivelul Comisiei pentru afaceri europene și al Camerei Deputaților, o dezbatere pe o temă atât de relevantă și de importantă în prezent, așa cum este Acordul de Parteneriat Transatlantic pentru Comerț și Investiții.

Aș dori să adresez mulțumiri tuturor actorilor instituționali și neguvernamentali, companiilor din domeniu și reprezentanților mass-media prezenți astăzi aici pentru că au răspuns invitației noastre într-un număr atât de mare.

Mulțumirile mele speciale se îndreaptă în mod special către Ambasada Statelor Unite ale Americii la București, Excelenței Sale domnului ambasador Hans KLEM și domnului Dean THOMPSON, adjunct al șefului misiunii SUA la București, alături de care am reușit să organizăm acest eveniment. De asemenea, țin să mulțumesc domnului viceprim-ministru Costin BORC pentru implicarea într-o dezbatere pe o temă atât de relevantă, domnului consilier prezidențial Laurențiu Mihai ȘTEFAN, domnului secretar de stat Cristian BĂDESCU, precum și invitaților noștri speciali, doamna Kate KALUTKIEWICZ, asistent al negociatorului-șef desemnat pentru TTIP din partea Reprezentanței SUA pentru Comerț Internațional, doamna Florina TELEA, coordonator pentru relațiile bilaterale cu SUA în cadrul Direcției Generale pentru Comerț din cadrul Comisiei Europene și domnul Wojciech ARSZEWSKI, director afaceri publice pentru Europa Centrală și de Est al UPS.

Așa cum am susținut în repetate rânduri, consider că Acordul de Parteneriat Transatlantic pentru Comerț și Investiții reprezintă un proiect esențial pentru consolidarea comerțului internațional și a cooperării transatlantice. Dacă ținem cont de integrarea comercială ridicată care există astăzi între cele două maluri ale Atlanticului, de faptul că investițiile reciproce SUA-UE reprezintă 57% din investițiile directe la nivel global și că cele două părți ale Parteneriatului Transatlantic pentru Comerț și Investiții dețin împreună 46% din PIB-ul global, peste 30% din comerțul cu bunuri și 42% din comerțul cu servicii, viitorul parteneriat are șansa de a deveni cel mai mare și mai valoros Acord Comercial semnat vreodată.

Încheierea TTIP este de natură să producă rezultate concrete din punct de vedere economic și comercial. TTIP trebuie să fie un acord ambițios, echilibrat în raport cu partenerii și care să producă beneficii ambelor părți, cu respectarea standardelor de calitate în domeniile de interes pentru cetățenii statelor membre.

În ce privește poziția României, țara noastră și-a exprimat susținerea față de importanța încheierii acestui Acord atât de important din punct de vedere economic și comercial și care are potențialul de a stimula substanțial și cu rezultate concrete schimburile comerciale și investițiile pe cele două maluri ale Atlanticului.

Așa cum a fost subliniat de multe ori la nivelul Președintelui și al Guvernului României, TTIP reprezintă o prioritate ce poate aduce oportunități semnificative de stimulare a ocupării forței de muncă și de creștere economică.

Cu toate acestea, înainte de a da cuvântul următorului vorbitor, aș dori să subliniez, din perspectiva mea, ca reprezentant al Parlamentului României, necesitatea unei mai mari transparențe care să caracterizeze negocierile privitoare la acest acord, precum și o mai mare implicare și un dialog mai strâns la nivelul parlamentelor naționale în acest proces.

Dincolo de aspectele pozitive pe care acest Acord le prezintă în perspectivă, având potențialul de a îmbunătăți într-o manieră remarcabilă nu doar comerțul și situația economică din cele două părți implicate în negocieri, ci și relațiile dintre Uniunea Europeană și Statele Unite ale Americii, cred că este o prioritate astăzi să ne concentrăm pe evoluția constructivă a negocierilor.

Din acest punct de vedere, ne exprimăm în mod categoric speranța ca viitoarele runde de negociere să aducă progrese reale în negocieri, care să reflecte în mod corect evoluția negocierilor de până acum, precum și interesele și dorințele ambelor părți implicate.

România susține obiectivul declarat al celor două părți din perioada actuală - depunerea tuturor eforturilor pentru a realiza cât mai multe progrese în această perioadă, astfel încât în faza de *end-game* să rămână cu cât mai puține subiecte sau teme de negocieri și texte de consolidat.

Dincolo de avantajele directe ale TTIP asupra țării noastre ca stat membru al Uniunii Europene, aș dori să subliniez importanța acestui acord din perspectiva relațiilor economice și comerciale dintre România și Statele Unite ale Americii.

Cred că cea mai importantă întrebare pe care cu toții o putem adresa astăzi cu referire la TTIP este "ce reprezintă acesta pentru România"? Este economia țării noastre suficient de puternică pentru a beneficia în mod real de oportunitățile pe care le creează acest acord în special în ce privește oportunitățile de afaceri pe care le creează de cealaltă parte a Atlanticului?

Și, nu în ultimul rând, ce pot aduce negocierile din cadrul TTIP în domeniile de interes ale economiei țării noastre? Care sunt sectoarele principale de interes particular în aceste negocieri, din perspectivă națională?

Un studiu recent care s-a concentrat pe impactul economic al Acordului de Parteneriat Transatlantic pentru Comerț și Investiții asupra României și care a implicat experți ai Comisiei Europene și a Băncii Mondiale sugerează că impactul general ar fi unul în principal pozitiv. O creștere anuală a Produsului Intern Brut de aproximativ 0,25 %, o creștere cu 35% a exporturilor României către SUA și o creștere cu 25% a importurilor din Statele Unite sunt doar câteva dintre aspectele pozitive pe care studiul le evidențiază.

Cu toate acestea, acest efect pozitiv pare să depindă în cea mai mare măsură nu atât de impactul reducerilor tarifare, cât mai ales de reducerea sau eliminarea altor bariere comerciale. În acest sens, principala provocare este nu atât reducerea taxelor vamale, cât mai ales reconfigurarea regulilor comerciale și identificarea de soluții practice pentru înlăturarea barierelor non-tarifare în calea comerțului. Este, prin urmare, esențial să urmărim atingerea unui acord final corect și comprehensiv, pentru a obține valori economice reale pentru ambii parteneri.

Din acest punct de vedere, apreciem că avantajele acestui acord pentru România rezidă, mai ales, în potențialul de creștere a exporturilor și serviciilor românești către SUA și implicit susținerea dezvoltării sectorului românesc al IMM-urilor, care ar beneficia de pe urma diminuării nivelului de taxare, a creșterii transparenței și reducerii procedurilor birocratice la frontiere, ca și de pe urma armonizării reglementărilor. Negocierea unui nou cadru investițional UE-SUA are, de asemenea, potențialul de a crește nivelul investițiilor americane în România, obiectiv prioritar în cadrul parteneriatului strategic bilateral.

Acordul corespunde obiectivului României privind asigurarea unei creșteri economice stabile și a unei competitivități ridicate pe piața internațională. Astfel, prin reducerea barierelor tarifare și netarifare, un astfel de acord va putea impulsiona exporturile românești pe piața americană. Deschiderea și atractivitatea pieței americane ar putea determina oamenii de afaceri români să demareze proiecte de lucru pe spațiul SUA, dincolo de ariile de interes actuale, concentrate în special pe domeniul IT.

În același timp, pe plan intern, România este interesată de o prezență mai activă a companiilor americane în economia românească, mai ales prin investiții directe, care să contribuie la creșterea competitivității produselor românești, cu consecințe benefice atât asupra pieței interne, cât și asupra exporturilor.

În ce privește aspectele sau domeniile specifice de interes pentru România prevăzute în cadrul pilonilor de negociere.

Astfel, în privința pilonului aferent accesului pe piață, pentru comerțul cu bunuri, România este interesată de obținerea unui acces îmbunătățit pe piața SUA pentru o serie de produse agricole, atât de bază, cât mai ales prelucrate, cu valoare adăugată mai mare, inclusiv pentru produsele *bio*, vinuri și băuturi spirtoase.

În domeniul produselor industriale, practica consacrată a negocierilor comerciale presupune liberalizarea completă a comerțului cu aceste produse, România fiind interesată de liberalizarea într-o perioadă mai lungă a unor produse de interes specific, pentru care concurența produselor americane va fi deosebit de puternică, atât datorită competitivității produselor americane, cât mai ales a prețului scăzut la energie.

În aceeași zonă, estimăm că TTIP ar putea avea un impact semnificativ inclusiv în domeniul energetic, în condițiile în care obiectivul european trebuie să rămână diversificarea rutelor și a surselor de energie și crearea unei piețe globale de energie.

Nu în ultimul rând, în privința comerțului cu servicii, România susține deschiderea accesului pe piața americană a furnizorilor de servicii europeni, în special serviciile informatice, cu îndreptarea atenției și către o serie de servicii din sectorul energiei, pachetul mobilitate și recunoașterea unor profesii.